



# COMMERCIAL MANAGER / GERENTE COMERCIAL

## HALLS IBERIA

<b>Location: Vélez-Málaga, Spain</b>	<b>Ubicación: Vélez-Málaga</b>
<b>Contract: Indefinite</b>	<b>Contrato: Indefinido</b>
<b>ABOUT US</b>	<b>SOBRE NOSOTROS</b>
<p>With over 135 years of expertise, Halls is a market leader in the commercialisation of avocados and other subtropical fruits. As a vertically integrated company, we oversee the entire supply chain—from cultivation to marketing and distribution.</p> <p>Since establishing our presence in Spain in 2018, we are looking to expand our team to support our continued growth. We have a vacancy for an experienced and dynamic Commercial Manager.</p> <p>This is an exciting opportunity to work closely with our well-established operations across Europe (France, UK &amp; the Netherlands) to help drive sales and profitability in Spain and complementary European markets.</p>	<p>Con más de 135 años de experiencia, Halls es líder en la comercialización de aguacates y otras frutas subtropicales. Como empresa verticalmente integrada, supervisamos toda la cadena de suministro, desde el cultivo hasta el marketing y la distribución.</p> <p>Establecimos nuestra presencia en España en 2018, ahora buscamos ampliar nuestro equipo. Para apoyar nuestro crecimiento continuo, buscamos un Gerente Comercial experimentado y dinámico para unirse a nuestro equipo.</p> <p>Esta es una oportunidad emocionante para trabajar de cerca con nuestras operaciones bien establecidas en Europa (Francia, Reino Unido y Países Bajos) mientras ayudamos a impulsar las ventas y la rentabilidad en España y otros mercados europeos complementarios.</p>
<b>YOUR ROLE</b>	<b>TU PAPEL</b>
<p><b>As a Commercial Manager, your primary goal is to drive profitability by expanding our customer portfolio and strengthening existing relationships. You will:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Develop and grow profitable sales in Spain and other European markets.</li> <li>✓ Manage client relationships (including promotions, visits, product development, and issue resolution).</li> <li>✓ Work in coordination with the international sourcing team to identify product needs and support commercial growth.</li> </ul>	<p><b>Como Gerente Comercial, tu principal objetivo será impulsar la rentabilidad mediante la expansión de nuestro portafolio de clientes y el fortalecimiento de las relaciones existentes. Las responsabilidades incluirán:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Desarrollar y aumentar las ventas rentables en España y otros mercados europeos.</li> <li>✓ Gestionar las relaciones con los clientes (incluyendo promociones, visitas, desarrollo de productos y resolución de problemas).</li> <li>✓ Trabajar en coordinación con el equipo internacional de compras para identificar necesidades de productos y apoyar el crecimiento comercial.</li> </ul>
<b>WHAT WE'RE LOOKING FOR:</b>	<b>LO QUE BUSCAMOS:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ A self-motivated, results-driven professional with a strong commercial mindset.</li> <li>✓ Excellent communication &amp; negotiation skills.</li> <li>✓ Language skills: Fluent Spanish and English is essential; French is a plus.</li> <li>✓ Procurement experience is an advantage.</li> <li>✓ A team player who thrives in a collaborative and fast-growing environment.</li> <li>✓ Highly organised and solution-oriented with a proactive approach.</li> <li>✓ Experience: Minimum 5 years in fresh fruit sales (avocados preferred).</li> <li>✓ Proficiency in Microsoft Office Suite.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Un profesional autónomo, orientado a resultados y con una mentalidad comercial sólida.</li> <li>✓ Excelentes habilidades de comunicación y negociación</li> <li>✓ Habilidades lingüísticas: español e inglés fluido es esencial; francés es un plus.</li> <li>✓ Se valorará experiencia en compras.</li> <li>✓ Un jugador de equipo que prospere en un entorno colaborativo y de rápido crecimiento.</li> <li>✓ Altamente organizado y orientado a soluciones, con un enfoque proactivo.</li> <li>✓ Experiencia: Mínimo 5 años en ventas de frutas frescas (se valoran aguacates).</li> <li>✓ Dominio de Microsoft Office Suite.</li> </ul>



# COMMERCIAL MANAGER / GERENTE COMERCIAL

## HALLS IBERIA

WHY JOIN US?	¿POR QUÉ UNIRTE A NOSOTROS?
<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Work for a well-respected, international brand.</li><li>✓ Be part of an ambitious and growing team.</li><li>✓ Enjoy a dynamic, supportive, and fast-paced work environment.</li></ul> <p>If you're looking for an exciting challenge and want to play a key role in our growth, we'd love to hear from you!</p> <p><b>Apply now</b> – send us your CV and cover letter by clicking <a href="#">here!</a></p>	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ Trabaja para una marca internacional respetada.</li><li>✓ Sé parte de un equipo ambicioso y en crecimiento.</li><li>✓ Disfruta de un entorno de trabajo dinámico, colaborativo y de ritmo rápido.</li></ul> <p>Si buscas un reto emocionante y deseas jugar un papel clave en nuestro crecimiento, ¡nos encantaría saber de ti!</p> <p>¡Aplica ahora! Envíanos tu CV y carta de motivación haciendo clic <a href="#">aquí.</a></p>

[ana@hlhall.co.uk](mailto:ana@hlhall.co.uk)